

## Eure-et-Loir → Actualité

CRÉATEUR D'AVENIR

Chaque mois, une profession en tension localement et ses accès à découvrir

## Des métiers au service de la rénovation

La 24<sup>e</sup> agence française de l'enseigne a ouvert en octobre à Chartres. Une autre pourrait s'installer dans les prochains mois ailleurs en Eure-et-Loir. Homkia est une franchise gérée par trois associés. Son rayonnement est départemental. Pour fonctionner, l'entreprise emploie deux types de profils : des conseillers commerciaux et des poseurs.

En partenariat avec la Maison de l'emploi et des entreprises de Chartres Métropole

L'enseigne Homkia est spécialisée dans la rénovation de l'habitat des particuliers. Elle conçoit fermetures et ouvertures de l'habitat, portails, clôtures, portes de garage, pergolas, fenêtres, etc. Le cœur de métier de l'entreprise est la menuiserie industrielle.

Carlos Graça, responsable de l'agence de Chartres, est le parfait exemple que la réussite professionnelle revêt des réalités bien différentes en fonction des parcours professionnels ou de vie. « J'ai un parcours complètement atypique. À l'origine, je suis plombier



POSE. La société Homkia, récemment installée à Chartres, rénove l'habitat des particuliers en Eure-et-Loir. PHOTO D'ARCHIVES

chauffagiste. J'ai un BEP puis un bac pro en froid et climatisation en poche. Sauf qu'à mon époque, le marché du travail n'était pas pénurie comme aujourd'hui. »

Les exigences pour être plombier chauffagiste sont alors assez élevées et le niveau d'expérience important. N'ayant pas trouvé d'emploi, Carlos Graça se dirige vers le poste de commercial. Chez Culligan

d'abord, puis aux éditions Atlas. Une référence qui parlera aux plus âgés.

« Après avoir bossé dans l'imprimerie, j'ai intégré un grand groupe spécialisé dans la menuiserie à Chartres. J'y ai exercé pendant dix-huit ans. »

Au cours de toutes ces années, Carlos Graça développe des qualités de commercial et se spécialise dans la menuiserie. « Fort de ces expériences, j'ai intégré la

société Homkia à Coignières (Yvelines) en tant que responsable des ventes. Au bout de cinq ans, j'ai saisi l'opportunité d'installer cette franchise sur Chartres. »

À Homkia Chartres, ils sont six : trois conseillers commerciaux dont une alternante, deux poseurs et le responsable de l'agence. Le conseiller commercial commercialise les produits, prospecte, devise, vend et fait le suivi client. Sa journée de travail est rythmée par la prospection.

Carlos Graça explique : « Il arrive en magasin vers 8 h 45 pour un débrief. On fait le point sur les contacts établis et le plan de charge de la journée. De 10 à 12 heures, il part en prospection. On refait un point en début d'après-midi, puis, soit il part en rendez-vous, soit il continue de prospecter. La prospection directe, le porte-à-porte, est son activité principale. Globalement, pour vingt-cinq portes tapées, vous obtenez un rendez-vous. Ce n'est pas une science exacte, bien évidemment. »

Pour être un bon conseiller commercial, il faut être persévérant avant tout, assidu, motivé, autonome et avoir une bonne relation au client. Homkia n'exige pas de diplôme ou d'expérience particulière.

Persévérance, assiduité et motivation

Si la personne a les qualités requises, elle sera formée à la fois aux techniques de vente et aux produits. « Généralement avant d'entrer dans l'entreprise, je fais faire trois jours de découverte, d'immersion », précise Carlos Graça. Ce sont des métiers où l'on peut évoluer, à la fois en termes de salaire et en termes de compétences. Ce sont des métiers dans lesquels le travail paye. Un bon commercial peut émarquer sur une moyenne de 3.000 € nets et pourra également évoluer au fil de sa carrière vers des postes de

responsable des ventes ou responsable d'agence.

Après la commercialisation, les poseurs entrent en action. Ils interviennent entre dix et quatorze semaines après la vente. Un délai qui correspond aux livraisons.

Pour être plus précis, au sein de l'agence, il y a un technicien mètreur et un poseur. Le technicien s'occupe notamment du métrage et du suivi des chantiers. Pour être poseur, il faut un diplôme dans la menuiserie, de type CAP, et un minimum d'expérience. ■

➔ Contact. Tél. 02.34.40.11.61.

## Sur le web

Retrouvez tous nos portraits de créateurs d'avenir, de demandeurs d'emploi, de salariés et de chefs d'entreprise sur notre site internet :

www.lechorepublicain.fr

**Mini galette des Rois frangipane\***  
Pur beurre  
105 g  
**0,99 €**  
• 1 kg = 9,43 €

*Cuite sur place*

**DU MER 29/12  
AU MAR 04/01**

*Goûter de*  
**Rois & Reines**

**Galette des rois pommes**  
Pour 4 à 6 personnes  
Fève et couronne incluses  
400 g  
**2,29 €**  
• 1 kg = 5,73 €

*Cuite sur place*

**Galette des Rois frangipane\***  
Pur beurre  
Fève et couronne incluses  
Pour 4 à 6 personnes  
420 g  
**3,99 €**  
• 1 kg = 9,50 €

**Collectionnez les fèves !**

... Le vrai prix ...  
des bonnes choses

Suggestions de présentation. Photos non contractuelles. \* Dans les supermarchés disposant d'un point chaud.

Pour votre santé, mangez au moins cinq fruits et légumes par jour

Plus d'informations sur  
[www.mangerbouger.fr](http://www.mangerbouger.fr)



... Le vrai prix ...  
des bonnes choses